



stempelflausch.



**Du möchtest in mein Team einsteigen?** Super! Ich freue mich, dass Du darüber nachdenkst.

**Stampin' Up! Produkte mit 20% Preisnachlass? Tolle Zusatzverdienste? Exklusive Ideen und neue Freunde?**

Aus welchem Grund Du Demo werden möchtest, kann sehr unterschiedlich sein.

Du möchtest Dein Hobby gern kostengünstig ausleben?  
Du möchtest Deine kreativen Werke gern verkaufen?  
Du möchtest ein Zusatzeinkommen erwirtschaften?

**Alles gute Gründe in mein Team einzusteigen!**

**Hier beantworte ich die häufigsten Fragen rund um den Einstieg.**

**Frage: Wie hoch ist das Quartalsminimum und was ist ein Quartal?**

**Antwort:** Das „Quartalsminimum“ ist der Mindestumsatz pro Quartal. In Deutschland sind das 357 Euro (Brutto) pro Quartal. Die Quartale sind Januar - März, April - Juni, Juli - September, Oktober – Dezember. Wenn Du bei Stampin' Up! einsteigst, befindest Du Dich also in einem Quartal. Damit der Start nicht allzu stressig verläuft, dürfen Neueinsteiger das erste Quartalsoll bis zum Ende des darauffolgenden Quartals erfüllen.  
Ein Beispiel: Ich bin im Februar eingestiegen und hatte bis Ende Juni Zeit, mein Quartalsminimum zu erreichen.

**Frage: Was passiert, wenn ich das Quartalsminimum nicht erreiche?**

**Antwort:** Du erhältst einen extra Monat, in dem Du versuchen kannst, den Mindestumsatz zu erzielen. Wenn Dir das nicht gelingt, musst Du keine Produkte an Stampin' Up! zurückgeben. Du fällst einfach in den Status „inaktive“ und kannst nicht länger verkaufen oder mit 20% Rabatt einkaufen.  
Falls Du wieder aktiv werden möchtest, geht das sofort, indem Du ein neues Starterkit kaufst. Möchtest Du dagegen bei einer anderen Upline einsteigen, gilt eine Wartefrist von 90 Tagen.

**Frage: Werden meine persönlichen Einkäufe für das Quartalsminimum angerechnet?**

**Antwort:** Stampin' Up! interessiert nicht, wer die Einkäufe gemacht hat. Das kannst Du selbst sein, ein Familienmitglied oder andere Kunden. Deine Einkäufe werden also auf Dein Quartalsoll angerechnet. Einzige Ausnahme ist der Geschäftsbedarf (z.B. Kataloge, Formulare, Memento Mall Produkte).

**Frage: Wie erhalte ich meinen Rabatt und meine Provisionen?**

**Antwort:** Als Demonstrator bekommst Du die 20% Rabatt sofort, sobald Du eine Bestellung auf der Demonstratoren-Website aufgibst. Stampin' Up! übernimmt die Rechnerei für Dich. Du siehst auf einen Blick, wie hoch die Rabattsumme ist. Verkaufst Du an Kunden, erhältst Du dieselben 20% sozusagen als Provision. Abhängig von Deinen persönlichen Umsätzen kannst Du bis zu 15% Provision zusätzlich verdienen.

**Frage: Muss ich Steuern zahlen?**

**Antwort:** Das hängt von einer Vielzahl Faktoren ab, v.a. natürlich von der Summe Deiner Verkäufe (Einnahmen) versus Deiner Einkäufe (Ausgaben). Ansonsten spielen Faktoren wie ein Einkommen aus einem Job u.a.m. eine Rolle. Stampin' Up! stellt uns Demonstratoren viele kostenfreie Trainingsmaterialien zur Verfügung. Im Karriereplan gibt es z.B. ein eigenes Kapitel zu Steuern mit jeder Menge Informationen und Tipps.

**Frage: Ich möchte nur für mich selbst bestellen. Ist das in Ordnung?**

**Antwort:** Natürlich! Ich freue mich auf alle Teammitglieder, gleich ob sie ein Geschäft gründen oder ihr Hobby günstiger betreiben möchten. Für Stampin' Up! sind wir alle Demonstratoren, egal wie groß oder klein unser Geschäft ist.  
Mit sind alle Teammitglieder gleich viel wert und ich unterstütze sie in dem Umfang, wie sie selbst wünschen.

**Frage: Ich wohne nicht bei dir um die Ecke. Kann ich trotzdem bei Dir einsteigen?**

**Antwort:** Selbstverständlich! Du entscheidest, in welches Team Du einsteigen möchtest. Im Zeitalter von Telefon und Internet ist es nicht so wichtig, wie viele Kilometer zwischen uns liegen. Ich stehe mit meinen Teammitgliedern in ständigem Kontakt, wir telefonieren, schicken Mails und treffen uns.

**Frage: Kann ich die Geschäftsbedingungen und Richtlinien vor dem Einstieg lesen?**

**Antwort:** Ja, ich empfehle es sogar. Im Onlineformular zum Einstieg werden alle wesentlichen Punkte genannt. Sie können von dort aus auch ausgedruckt werden. Alle Bedingungen sind transparent. Nimm Dir einfach ausreichend Zeit zu Durchlesen.

**Frage: Muss ich einen eigenen Blog haben?**

**Antwort:** Nein! Stampin' Up! gibt es seit 25 Jahren. Blogs sind eine wesentlich jüngere Erscheinung. Man kann also auch ohne Online-Aktivitäten ein erfolgreiches Geschäft betreiben. Das hängt ganz von Deinen persönlichen Vorlieben ab.

**Frage: Warum sollte ich ausgerechnet bei Dir einsteigen?**

**Antwort:** Überleg Dir, warum Du diese Seite aufgerufen und bis zu dieser Stelle gelesen hast. Dann findest Du vielleicht einen Teil der Antwort.  
Wir Demonstratoren verkaufen alle die gleichen Produkte, aber jede/jeder von uns hat seine/ihre eigene das Geschäft zu führen oder Hobby zu pflegen.

Ich teile gern meine Erfahrungen mit Dir, erzähle Dir was bei mir gut funktioniert hat und was weniger. Ich biete Dir eine 1:1 Begleitung, wenn Du sie möchtest.

Noch Fragen offen geblieben?

Dann melde Dich bei mir. Ich beantworte Dir Deine individuellen Fragen gern.

**Dörthe**